

3M Webinare Arbeitsschutz 2025 – 2. Halbjahr

Datum	Zeit	Titel	Beschreibung	Registrierung	Referent
08.09.2025	10:00-11:00	Händlerwebinar Atemschutz Teil 1	Das vertriebsorientierte Training zu Atemschutz Produkten, dreht sich zum einen um das „WARUM“ des Atemschutzes, zum anderen um die Auswahl der richtigen Produkte. Wirkungsweisen der unterschiedlichen Filter werden ebenso erklärt, wie die Grenzen der filtrierenden Produkte. Sie erfahren, wie der Dichtsitz der Produkte geprüft wird.	Hier registrieren	Albrecht Geismann
15.09.2025	10:00-11:00	Händlerwebinar Atemschutz Teil 2	Das vertriebsorientierte Training zu Gebläse- und Druckluft- Atemschutzprodukten steigt mit den Produktnutzen dieser Systeme ein. Das Training baut auf Wissen aus dem Training Atemschutz Teil 1 auf. Es erklärt die Produktlinien der Kopfteile und der Luftquellen.	Hier registrieren	Albrecht Geismann
22.09.2025	10:00-11:00	Händlerwebinar Kommunikationslösungen	In diesem vertriebsorientierten Training erfahren Sie das wichtigste zu den Peltor™ Kommunikations-Gehörschutzprodukten. Alle Funktionalitäten der drei unterschiedlichen Untergruppen werden erklärt und der Nutzen der Produkte dargelegt.	Hier registrieren	Albrecht Geismann
06.10.2025	10:00-11:00	Händlerwebinar Gehörschutz	In diesem Webinar werden die Kernpunkte zum Thema Gehörschutz behandelt. Darunter eine Zusammenfassung der neu überarbeiteten Norm und ein Überblick über die Durchführung von Tests zur Bestimmung der Dämmung. Des Weiteren werden Aktualisierungen zu Kompatibilitätstests sowie die Auswirkungen der Änderungen thematisiert.	Hier registrieren	Albrecht Geismann
10.10.2025	10:00-11:00	Händlerwebinar Augenschutz	In diesem vertriebsorientierten Training erfahren Sie, wie Sie mit dem 3M™ Schutzbrillen Portfolio erfolgreich Ihre Umsatzziele erreichen. Dazu gibt es einige wichtige Details über die Norm und Schutzklassen von zertifiziertem Augenschutz.	Hier registrieren	Albrecht Geismann
13.10.2025	10:00-11:00	Händlerwebinar Kopf- & Gesichtsschutz	In diesem vertriebsorientierten Training erfahren Sie, wie Sie mit dem 3M Kopf- und Gesichtsschutz-Portfolio bei Ihren Kunden punkten können. Details über die unterschiedlichen Helm-Norm und Schutzklassen von zertifiziertem Kopf- und Gesichtsschutz bilden die Grundlage von erfolgreichem Vertrieb durch gute Beratungsleistung.	Hier registrieren	Albrecht Geismann
27.10.2025	10:00-11:00	Händlerwebinar Schweißerschutz	Das Schweißen ist zweifellos eine der gefährlichsten Aufgaben in der industriellen Fertigung. Den Arbeitsschutz-Produkten wird im Einsatz eine Menge Widerstandsfähigkeit abverlangt. Mit Speedglas™ gibt es bei 3M eine eigene Produktlinie nur für Schweißer. Erfahren Sie, wie diese Produkte auf die individuellen Bedürfnisse der Anwender zugeschnitten sind und lernen Sie dieses Wissen für Ihren Vertriebs Erfolg zu nutzen.	Hier registrieren	Albrecht Geismann